

## Geben und Nehmen für Teams: Die goldenen Chancen im Vertrieb

**5 Wochen, 4 Meilensteine, 1.000 Entwicklungsschritte: Ein Chancen-Coaching-Programm mit einer unschlagbaren Kombination aus Team-Coaching und persönlichem Coaching der Teammitglieder.**

### 1. Meilenstein – persönliche Stärken und Teamressourcen sinnvoll nutzen

In Blickwinkel-Einzelcoachings erheben wir die Stärken und Ressourcen jedes Teammitglieds. Verborgene Schätze und Herausforderungen des Teams machen wir sichtbar und somit gezielt für das Unternehmen nutzbar.

### 2. Meilenstein – Positionierung und einzigartiger Verkauf

Gemeinsam analysieren wir den Bedarf Ihrer Zielgruppe. Dann wissen wir, welches Produkt für wen den größten Kundennutzen bringt.

### 3. Meilenstein – Verkaufsprozess und Mentorenprogramm

Jetzt erarbeiten wir den optimalen Verkaufsprozess. Mithilfe des bewährten „Popcorn“-Workshops gelingt es uns, den internen Ablauf zu vereinfachen und leicht multiplizierbar zu machen. Das Ergebnis? Mehr Zeit für Kundenkontakt und neue Chancen der Kundenbindung.

### 4. Meilenstein – klare Kommunikation und Stammkundengewinnung

Hier erarbeiten wir die Grundzüge des Verkaufs, um die Interaktion der Mitarbeiter mit den Kunden zu verbessern. Die Stärken der Mitarbeiter verknüpfen wir dabei geschickt mit den Ressourcen und der Dienstleistung.

Sie haben Interesse an einem kostenlosen Strategiegelgespräch zu diesem Programm? Sehr gerne. Nehmen Sie sich 45 Minuten Zeit! Vereinbarung Ihres Wunschtermins: nina.wiesinger@denkmallaut.at oder 0699/181 038 86

Nina Wiesinger, MBA

